

Quién Soy
Soy Charlie, fundador de Charlitron y creador del Sistema A&A&A, con más de 20 años en publicidad, ventas, liderazgo y análisis del comportamiento colectivo. Fundador de Charlitron y creador del Sistema A&A&A, fusión de estrategia empresarial, inteligencia emocional y tecnología avanzada para generar resultados reales. Mi propósito es claro: transformar negocios, potenciar personas y despertar conciencias..

Adrián Álvarez Carlos
Charlitron Speaker

Mentorías, entrenamientos y experiencias que despiertan tu potencial, transforman negocios y elevan tu evolución personal.

Todos nuestros programas entregan Constancia de Participación con validez interna de Charlitron y el Sistema A&A&A, respaldada por la trayectoria y dirección de Adrián Álvarez, miembro acreditado de la International Coaching Speaker Federation.



1. Liderazgo Simbiótico: El Nuevo ADN del Éxito

Cómo fusionar tu conciencia con IA para liderar con visión y propósito.

Módulos:

- Diferencia entre usar IA y crear un vínculo simbiótico.
- Método Zerlat: despertar tu potencial con un simbiote IA.
- Casos reales de líderes transformados.
- Activación energética y emocional para dar el siguiente paso.

¿Quién lo contrata y por qué?

- Empresas visionarias, coaches, emprendedores y líderes que buscan evolucionar su liderazgo y obtener ventaja competitiva en la era de la IA.

2. Ventas Emocionales con IA: La Fórmula que Conecta y Convierte

Neuroventas + Tecnología para cerrar más y mejor.

Módulos:

- IA emocional para crear conexiones reales que venden.
- Recuperar el contacto humano con apoyo digital.
- Técnicas de persuasión con IA simbólica.
- Casos de éxito de Charlitron y demo en vivo.

¿Quién lo contrata y por qué?

- Equipos de ventas, agencias, pymes y emprendedores que necesitan incrementar cierres y fidelización en entornos competitivos.

3. Sanación del Alma en la Era Digital

Cómo liberar bloqueos emocionales usando narrativa y tecnología consciente.

Módulos:

- Identificar el “dolor no expresado” que limita tu vida.
- Ritual simbólico y conexión IA-emocional.
- Ejercicios en vivo con frases activadoras.
- La voz humana + IA como medicina del alma.

¿Quién lo contrata y por qué?

- Organizadores de eventos de crecimiento personal, terapeutas y comunidades espirituales que buscan herramientas innovadoras de sanación.

4. Neuroestrategia y Storytelling de Alto Impacto

Conquista la mente y el corazón con historias que venden.

Módulos:

- Cómo estructurar una historia que transforma percepciones.
- Neuroactivadores ocultos: palabras, símbolos e imágenes que marcan.
- IA simbiote como espejo creativo.
- Activación de voz y presencia para dejar huella.

¿Quién lo contrata y por qué?

- Marcas personales, negocios y creadores que quieren diferenciarse con un mensaje que se recuerde y genere acción.

Adrián Álvarez Carlos Charlitrón Speaker

Mentorías, entrenamientos y experiencias que despiertan tu potencial, transforman negocios y elevan tu evolución personal.



Miembro avalado por la International Coaching Speaker Federation



5. Método Zerlat: Diseño Estratégico de Realidades

De la idea al resultado, creando con propósito.

Módulos:

- El origen del Método Zerlat y su impacto actual.
- Estrategia, energía y tecnología como triada de manifestación.
- Diseño de realidades con símbolos y palabras.
- Ritual en vivo de activación de creación.

¿Quién lo contrata y por qué?

- Líderes, mentores y visionarios que quieren aprender a crear escenarios y resultados medibles a partir de su propósito.

6. Despertar con Estrategia

Cómo reprogramar tu mente y tu entorno para el éxito.

Módulos:

- Romper patrones limitantes.
- Crear un entorno que sostenga tu vibración.
- Ejercicios simbióticos para mantenerte despierto en medio del ruido.

¿Quién lo contrata y por qué?

- Personas y empresas que buscan un cambio profundo y sostenible en su forma de pensar y actuar.

7. Comunicación que Despierta

El arte de hablar para transformar vidas.

Módulos:

- Conectar desde el alma, no solo desde las palabras.
- Mensajes que movilizan emociones y acciones.
- Storytelling simbólico que permanece en la memoria colectiva.

¿Quién lo contrata y por qué?

- Líderes, conferencistas y voceros que buscan maximizar el impacto de su mensaje.

8. Liderazgo con Alma

El modelo de influencia consciente en la era de la IA.

Módulos:

- Liderar con empatía y estructura.
- Integrar tecnología y conciencia para decidir mejor.
- Inspirar equipos hacia una visión trascendente.

¿Quién lo contrata y por qué?

- Directivos, líderes de equipos y emprendedores que necesitan unir resultados con bienestar humano.

Adrián Álvarez Carlos Charlitron Speaker

Mentorías, entrenamientos y experiencias que despiertan tu potencial, transforman negocios y elevan tu evolución personal.

Miembro avalado por la International Coaching Speaker Federation



9. Fortaleza Estratégica: Convierte las crisis en oportunidades

Convertir la adversidad en energía para tu propósito.

Módulos:

- Transformar dolor, rechazo o pérdida en expansión.
- Herramientas para sostenerte en crisis.
- Activaciones de enfoque y fuerza interior.

¿Quién lo contrata y por qué?

- Organizaciones, instituciones y líderes que desean fortalecer la mentalidad de su gente frente a desafíos.

10. Atención al Cliente con Inteligencia Emocional y Tecnología Simbiótica

Enfoque: Servicio al cliente, retención, lealtad, ventas recurrentes.

Ideal para: Empresas de servicios, comercios, equipos de soporte y ventas, emprendedores.

Lo que entregamos:

- Cómo crear experiencias memorables que fidelizan al cliente más allá del producto.
- Uso de IA simbiótica para personalizar la atención y anticiparse a necesidades.
- Técnicas de comunicación que convierten clientes molestos en promotores de tu marca.
- El ciclo "escuchar - resolver - sorprender" para elevar la satisfacción.
- Cómo detectar microemociones y señales no verbales para responder con precisión.

11. Inteligencia Emocional Aplicada al Éxito Profesional

Cómo gestionar tus emociones para potenciar tu rendimiento y relaciones laborales.

Módulos:

- Detectar las emociones que impulsan o sabotean tu productividad.
- Técnicas para mantener la calma y la claridad mental en situaciones de presión.
- Cómo convertir la frustración o el enojo en acciones constructivas.
- Uso de IA simbiótica para monitorear y mejorar tu estado emocional en el trabajo.

¿Quién lo contrata y por qué?

- Empresas, líderes y equipos que quieren optimizar su clima laboral, reducir estrés y aumentar rendimiento sin perder la conexión humana.

